

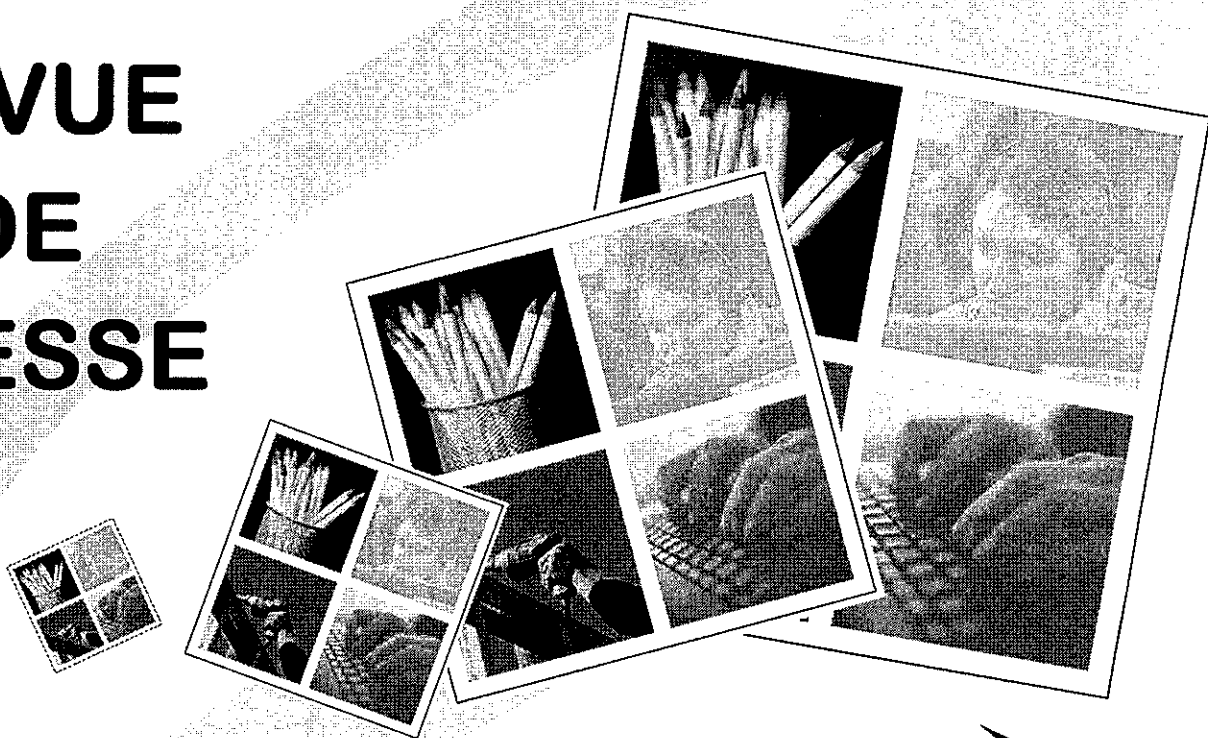


SALON INVERS

DES ACHATS GENERAUX
interrégional

www.silag.fr

REVUE
DE
PRESSE



Mercredi 18 février 2009

Parc des expositions
de Niort-Noron (79)
8h30 - 18h30



Le Salon Inversé des Achats Généraux (SIAG) est l'occasion de mettre en relation acheteurs et fournisseurs, lors de rendez-vous individuels de 20 mn

➔ Achats généraux

1^{er} salon inversé

Le 1^{er} Salon Inversé des Achats Généraux (SIAG) est organisé mercredi 18 février 2009, à Niort, par la CCI des Deux-Sèvres, forte de ses expériences dans l'organisation des Salons Inversés de la Sous-Traitance, avec le concours des CCI du Poitou-Charentes.

Le Salon Inversé des Achats Généraux s'adresse à toutes les entreprises, établissements publics, collectivités locales, organismes de la région Poitou-Charentes dont le poste «achats généraux» (énergie et environnement, immobilier et bâtiment, agencement et mobilier, informatique et progiciels, téléphonie et audiovisuel, courrier et documents, services, gestion de flottes et véhicules, voyages d'affaires et séminaires...) représente un volume conséquent. L'objectif du Salon Inversé des Achats Généraux est de permettre aux entreprises de trouver des fournisseurs et prestataires de services de proximité en mesure de répondre à leurs besoins et attentes. Pour une plus grande efficacité, lors de cette convention d'affaires, ce

sont les entreprises exposantes qui reçoivent les fournisseurs et prestataires de services potentiels.

Préalablement, en tant qu'exposant (lire encadré), vous exprimez aux organisateurs vos besoins, en complétant un cahier des charges qui permet un ciblage efficace des fournisseurs qui devront être invités. Parce que ce salon est résolument attaché à la proximité régionale, les fournisseurs invités sont tous implantés dans l'Ouest Atlantique.

Les rencontres ont lieu lors de rendez-vous individuels qualifiés préalablement établis, qui se déroulent de 8h30 à 12h30 et de 14h00 à 18h30. Chaque rendez-vous dure 20 minutes. Chaque fournisseur qui décide de participer s'inscrit sur le site internet du salon et renseigne une fiche descriptive. Les plannings de rendez-vous sont élaborés à partir des informations déclarées par le fournisseur (activités/savoir-faire...) et en concordance avec le cahier des charges préalablement défini par le donneur d'ordre exposant.

Le 1^{er} Salon Inversé des Achats Généraux (SIAG) se tiendra mercredi 18 février 2009, à Niort.
Objectifs : 20 exposants, grands acheteurs, 200 entreprises fournisseurs et 500 rendez-vous planifiés dans la journée.

☀️ IDÉES D'AILLEURS

Culture

Les Editions Etres et Connaître (La Rochelle) éditent depuis cette année une revue trimestrielle qui livre toute l'information culturelle de la Vendée et du Poitou-Charentes. « Comme une culture » est diffusée dans la région avec le concours des distributeurs de presse.

■ Comme une culture, n° 02, août-septembre-octobre 2008

Art

Le Musée d'art contemporain du Val de Marne organise des visites gustatives guidées et gratuites chaque premier dimanche du mois. Des miniatures gastronomiques sont à déguster devant une sélection d'œuvres exposées.

■ L'œil laser > juin 2008

Feu

Le magasin CK Concept (Angers) vend des cheminées à l'éthanol (alcool bio issu de résidus agricoles). Ces cheminées ont la forme de coupelle entourée de verre ou d'aluminium, sans conduit. Le magasin distribue la marque allemande Alfra, précurseur sur le marché des cheminées propres.

■ Anjou Eco, n°5 > septembre 2008

Marché en ligne

Plus de 30 commerçants des marchés de Vincennes ont ouvert leur étal en ligne sur le site Internet www.garcondequartier.com. Le client commande ses courses en ligne ou par téléphone et Garçon de quartier remplit son panier avec les produits commandés.

■ www.garcondequartier.com > septembre 2008

Huîtres

L'usine de Kervellérin (Morbihan) fabrique une peinture blanche pour la signalisation routière, obtenue à partir du recyclage des coquilles d'huîtres. L'application de ce produit, composé à 70% de produits recyclés, sans solvants et sans produit dérivé de la pétrochimie, consomme 20% d'énergie de moins que les enduits traditionnels.

■ Terra economica > 29 mai 2008

➤ Rendez-vous d'affaires



Jusqu'à 12 rendez-vous ciblés en 1 journée ! Les rendez-vous d'affaires 17 se déroulent jeudi 23 octobre, de 9 h à 19 h, à La Rochelle (Espace Encan), dans le cadre de la 9^e édition du Salon de l'entreprise. Les Rendez-vous d'affaires 17 s'adressent à toutes les entreprises qui souhaitent se présenter à des prospects, nouer des relations avec des fournisseurs, développer des affaires sur leur territoire, chercher des investisseurs financiers et/ou repreneurs.

www.rendezvousd'affaires17.com ●

Le Salon inversé des Achats généraux permet aux PME régionales de connaître les projets de marchés, de valoriser leur savoir-faire et produits et d'initier, en amont des périodes d'appels d'offres, des contacts, afin de développer de nouveaux courants d'affaires. Vos acheteurs découvrent ou redécouvrent des savoir-faire, des procédés, des technologies et des produits mis au point dans votre environnement régional. Vous étoffez de façon très rapide votre panel de fournisseurs en ayant accès, à partir de vos propres besoins, à plus de 16 000 entreprises de l'ouest atlantique. Vous menez une action de communication et de promotion de votre entreprise en direction du tissu économique local et régional. Vous contribuez au dynamisme économique du territoire dans lequel évolue votre entreprise.

Objectifs de ce 1^{er} Salon Inversé des Achats généraux : 20 exposants grands acheteurs publics ou privés, 200 entreprises fournisseurs et 500 rendez-vous planifiés dans la journée.

Informations et inscriptions sur le site internet du salon www.sdiag.fr

Industrie



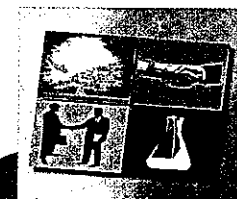
Ne pas perdre les savoirs du métier

80% des postes à pourvoir entre 2005 et 2015 sont consécutifs à des départs à la retraite. Certes, ces départs représentent parfois des opportunités de réorganisation, mais des savoirs acquis par l'expérience, des « trucs et astuces » du métier, risquent également de disparaître. Une perte qui peut mettre en péril l'activité de l'entreprise.

Pour anticiper ces risques, une méthode d'accompagnement des entreprises à la transmission des savoirs clés, baptisée « TRANSEO » a été mise en place*. TRANSEO permet de sélectionner et de transmettre les savoirs clés lors du départ d'un ouvrier ou d'un cadre ou, dans le cas d'une cession d'entreprise, du dirigeant lui-même. La méthodologie est peu chronophage (2 jours dans l'entreprise et 3 jours en cabinet). En 2008-2009, la DRIRE financera 75% de la prestation : ne resteront à la charge de l'entreprise que 1 350 €. 30 PMI Régionales pourront ainsi bénéficier d'une action TRANSEO entre septembre 2008 et septembre 2009.

Des réunions d'informations collectives ont été organisées à Châtelailon (16 octobre) et à Saintes (21 octobre). Vous pouvez également vous renseigner auprès du Cabinet Action RH Opérationnel, à La Rochelle (Mme Richard, tél. 06 30 53 22 84) ou sur le site <http://actionrho.free.fr>, rubrique « contact ».

* Transeo est issu d'une mission pilote menée en 2007 par la DRIRE Poitou-Charentes en partenariat avec les CCI, sur « la transmission des savoirs stratégiques dans les PMI » et effectuée sur le terrain par le cabinet ACTION RH Opérationnel de La Rochelle.



DEFI Haute-Saintonge

Des rendez-vous sont programmés tous les mois par le réseau d'entreprises DEFI Haute-Saintonge :

- le 28 octobre, atelier découverte développement durable, animé par l'Afnor
- le 6 novembre, conférence sur le thème « le management des équipes : un vrai métier ? »
- le 11 décembre, projection du film d'Al Gore « une vérité qui dérange », suivi d'un débat animé par un expert de l'Ademe.

Le programme des actions est en ligne sur le blog DEFI Haute-Saintonge : defihautesaintonge.canalblog.com

Pour plus d'informations sur ce réseau : CCIRS, Aurore Aranha, tél. 05 46 84 77 02 ou a.aranha@rochefort.cci.fr

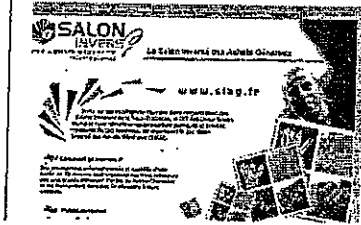
Etre exposant



Lors du Salon Inversé des Achats généraux, ce sont les entreprises donneurs d'ordre qui reçoivent les fournisseurs et prestataires de services potentiels. Pour être exposant, il suffit de compléter et retourner un bulletin d'inscription au plus tard le 21 octobre 2008. A réception de votre bulletin, un conseiller d'entreprises prendra contact avec la personne qui vous aurez désigné pour finaliser votre participation.

Cout : 250 euros. Hôtellerie, transports, exposant : 100 euros. Hôtellerie fournisseur.

Informations : Laurence Caille, CCI des Deux-Sèvres, tél. 05 49 28 71 89, l.caille@cci79.com



LE SIST SE MUE EN SIAG

Fort de son expérience réussie dans l'organisation des salons inversés de la sous-traitance, la CCI des Deux-Sèvres organise l'an prochain son premier salon inversé des achats généraux, ciblé cette fois pour les entreprises publiques et privées. Rendez-vous le 18 février 2009 à Niort.



**Le salon inversé des achats généraux,
quand ?**

**Le Salon Inversé des Achats Généraux aura lieu
le Mercredi 18 février 2009 à Niort.**

Fort du succès des éditions précédentes, la CCI des Deux-Sèvres en partenariat avec les CCI du Poitou-Charentes organise une nouvelle édition du « Salon Inversé », salon où ce sont les donneurs d'ordres qui reçoivent lors de rendez-vous préprogrammés et qualifiés, les fournisseurs capables de répondre à leurs attentes.

Les éditions 2007 et 2008 étaient placées sous le signe de la sous-traitance industrielle. L'édition 2009 sera quand à elle consacrée aux achats généraux et hors production permettant ainsi aux grands donneurs d'ordres publics, aux mutuelles, aux organismes de soins, au réseau bancaire, mais aussi aux groupes industriels d'offrir la possibilité aux entreprises locales de se positionner sur ces marchés importants et qui parfois leur échappent.



Contact :

CCI Deux-Sèvres
Laurence GILLES (l.gilles@cci79.com)
10, Place du Temple
BP 314
79003 NIORT cedex
Tél. : 05.49.28.79.89

rendez-vous

NR 2/11/08
N° 13763 p. 4

Salon inversé en février à Niort

Heuliez, IMA, l'ENSOA, le SDIS, ECE-Zodiac, le Crédit mutuel ont déjà dit « oui ».

Avec eux, la CCI des Deux-Sèvres espère la présence d'une vingtaine de donneurs d'ordre, le 18 février 2009 à

Niort-Noron, pour son salon inversé des achats généraux. Objectif de la chambre de commerce et d'industrie : organiser des rencontres entre acheteurs et fournisseurs,

accessoirement entre fournisseurs ou entre acheteurs.

Les donneurs d'ordre intéressés peuvent s'inscrire jusqu'au 17 novembre en appelant le 05.49.28.79.89.

(Laurence Gilles ou Karine Pilot).

Economie

12/11/2008 n° 268

La CCI se penche sur les achats généraux

p2.

NIORT. Forte des succès obtenus après l'organisation des Salons inversés de la sous-traitance industrielle, mettant en relation directe des dizaines de donneurs d'ordre et des fournisseurs locaux, la Chambre de commerce et d'industrie « s'essalera » en février prochain au Salon inversé des achats généraux.

Frileuses PME

« Les PME du département et de la région sont frileuses à l'idée de soumissionner des marchés d'importance, publics ou privés », constate Gérard Lefèvre, directeur général de la CCI. « Nous avons souhaité durant cette journée du 18 février 2009 tester une nouvelle dynamique économique ».

Reprenant la démarche initiée durant le Salon de la sous-traitance, les animateurs de la CCI concoctent un programme de rencontres entre acheteurs et fournisseurs. « Ce sont les entreprises donneurs d'ordre qui reçoivent les fournisseurs et prestataires de service potentiels », note Vincent Rouvreaux, de la CCI, en

recensant déjà la présence annoncée au salon d'une dizaine de grands acheteurs départementaux privés ou publics (ECE-Zodiac, Ensoa, IMA, SA Terrassier, Heuliez...). Les collectivités locales devraient logiquement être présentes à ce Salon qui se déroulera mercredi 18 février 2009, sous le dôme de Noron à Niort. « Notre objectif est de rassembler 20 grands acheteurs et 200 entreprises fournisseurs ou prestataires au travers de 500 rendez-vous planifiés tout au long d'une même journée », souligne Gérard Lefèvre. « Chaque fournisseur aura 20 mn pour se vendre... ».

Les fournisseurs du Grand-Ouest (entreprises de plus de 50 salariés) et grands acheteurs sont invités à se rapprocher des services de la CCI (05 49 28 79 89) ou à consulter le site internet www.sdiag.fr afin de participer au Salon.

**Salon inversé
des achats généraux
mercredi 18 février 2009
parc des expositions de Niort
www.sdiag.fr**

CCI

Un Salon interrégional des achats généraux

Après quatre éditions consacrées à la sous-traitance industrielle, la CCI 79 organise un Salon inversé des achats généraux, à dimension interrégionale, qui se déroulera mercredi 18 février de 8 h à 18 h 30 sous le dôme du centre de rencontres de Noron à Niort. Renseignements au 05.49.28.79.89.

NR 2/11/08 N° 13771

p. 3

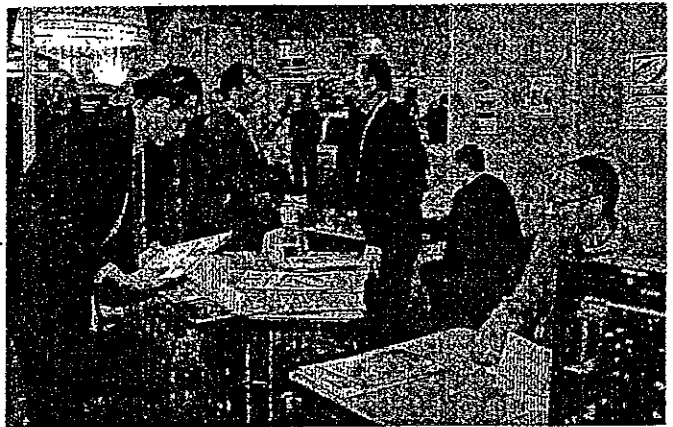
économie

Un salon vent debout face à la crise

Le 4^e salon interrégional des achats généraux, dédié cette année aux entreprises du tertiaire, aura lieu en février à Niort, au Dôme de Noron.

Dans un contexte de carnets de commandes dégarnis, l'accès aux marchés publics peut permettre à une PME de gommer les effets de la crise économique. Encore faut-il qu'elle se persuade qu'elle est en capacité de répondre aux appels d'offres. Commentaire éclairé de Gérard Lefèvre, directeur général de la chambre de commerce et d'industrie des Deux-Sèvres : « Nos entreprises ne sont pas habituées à répondre aux achats publics ». Suggestion et mise en relation : ces deux aspects justifient à eux seuls le Salon inversé des achats généraux, à dimension interrégionale, qui se déroulera mercredi 18 février 2009 de 8 h à 18 h 30 sous le Dôme du Centre de

rencontres de Noron à Niort. Après quatre éditions consacrées à la sous-traitance industrielle, la CCI 79 reprend doublement la main. Après Nantes en 2008, elle se prépare à organiser à nouveau sur le sol niortais. Et en dédiant la manifestation 2009 au tertiaire, elle montre l'importance du secteur dans un bassin d'emploi que fait tousser la Camif. L'occasion n'en est que plus belle pour la CCI, selon l'expression de son directeur général, d'« accomplir son rôle d'interface entre les commandes publiques et nos entreprises ». Rappel du processus : ce sont les donneurs d'ordre qui reçoivent les fournisseurs potentiels, d'où l'expression de « Salon inversé ». Un Salon où se sont d'ores et déjà inscrits



Après la sous-traitance industrielle (notre photo), la CCI dédie son salon inversé annuel au tertiaire.

Heuliez - dont l'appel à moyens pour sa Tigra Twin Top a généré le Salon inaugural, en décembre 2003 à Saint-Porchaire -, le Crédit Mutuel Océan, IMA, ECE-Zodiac, l'ENSOA, la SAS Terrassier (Weldom), le SDIS et la SCA-CHAP (centrale d'achats des Centres Leclerc du Centre-Atlantique). Objectif : réunir 20 grands acheteurs publics ou privés et 200 fournisseurs, sous la forme de 500 rendez-vous planifiés sur une seule journée, à raison de 20 minutes par rencontre. Profil minoré ? La barre 2009 est placée plus bas que

celle installée en 2007 : cette année-là, la CCI avait regroupé 47 donneurs d'ordre et 400 fournisseurs représentant un potentiel d'achats de trois milliards d'euros. Cette fois, le caractère innovant tempère l'optimisme des organisateurs, même si ces derniers rappellent la règle, synonyme d'espoir pour tous : « Dès le premier euro, une collectivité est tenue de passer un marché ».

D.D.

Renseignements et inscriptions au 05.49.28.79.89. (Laurence Gilles ou Karine Pilot).

En savoir plus

Quatre ateliers

Quatre ateliers d'une heure sont proposés aux participants :

- « Marchés publics et marchés privés » : ou comment gagner de nouveaux marchés avec une veille commerciale.
- « Achats responsables » : ou comment s'adapter aux exigences des grands acheteurs.
- « L'approche commerciale » : ou comment accéder aux grands comptes.
- « Répondez avec succès » : ou comment mettre toutes les chances de son côté en répondant aux appels d'offres des marchés publics et privés.



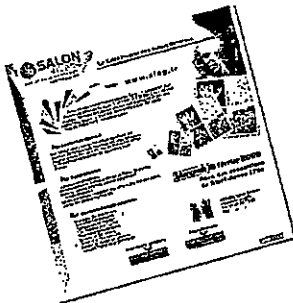
Mercredi 18 février 2009

Parc des expositions
de Niort-Noron (79)

Participez au Salon Inversé des Achats Généraux !

Plus de 20 donneurs d'ordre, prêts à vous rencontrer

Connectez-vous sur www.slag.fr
pour connaître leurs besoins et vous inscrire...



Pour en savoir plus :
www.slag.fr

Laurence Gillies
05 49 28 79 89
l.gillies@ccl79.com

- > ECE-ZODIAC
Equipements pour la navigation aérienne
- > ENSOA
Ecole Nationale des Sous-Officiers d'Active
- > INTER MUTUELLES ASSISTANCE
Assistance
- > WELDOM DOMPRO - SAS TERRASSIER
Commerce de gros / bricolage
- > HEULIEZ
Production de véhicules, sous-ensembles et modules de carrosserie
- > SDIS79
Service Départemental d'Incendie et de Secours
- > CREDIT MUTUEL OCEAN
Banque - Assurances
- > SCACHAP (Société Centrale d'Approvisionnement Charentes-Poitou)
Centrale d'Achats des Leclercs Centre Atlantique
- > Cité d'AGGLOMERATION DE NIORT (CAN)
Collectivité territoriale
- > GROUPAMA Centre-Atlantique
Assurances - Banque
- > ITMLI BASE DE GOURNAY
Transport - Logistique - Entrepôt pour les Magasins Intermarché
- > VILLE DE NIORT
Collectivité territoriale
- > GRAND PORT MARITIME DE LA ROCHELLE
Infrastructure maritime
- > CONSEIL GENERAL DES DEUX-SEVRES
Collectivité territoriale
- > PREVOST INDUSTRIES
Produits de second œuvre du Bâtiment
- > SYNDICAT MIXTE A LA CARTE DU HAUT VAL DE SEVRE ET SUD GATINE
Collectivité territoriale
- > EXPENSE REDUCTION ANALYSTS
Société de service "optimisation des coûts en entreprises"
- > VILQUIN
Constructions métalliques
- > CARCED PROMOCASH
Commerce de gros alimentaire pour les CHR
- > ATELIERS DE LA CHAINETTE
Fabrication d'équipements de levage et de manutention
- > POUJOLAT
Fabrication de conduits de fumées et sorties de toit
- > COOPERATIVE LAITIERE DE LA SEVRE
Coopérative de transformation laitière
- > CCI DES DEUX-SEVRES
Appui aux entreprises/formation

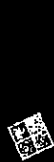
TRAIT D'UNION

(Lettre d'Information de la CCI de la Vienne)

n°53

Dec. 2008

p.4



**Salon inversé
des Achats
Généralux**
Mercredi 18 février
Parc des Expositions
de Niort Noron

Des rendez-vous préprogrammés et
qualifiés d'une durée de 20 minutes organisés
entre les acheteurs des plus grands donneurs
d'ordre du Poitou-Charentes et les fournisseurs
capables de répondre à leur attentes. Inscription
sur le site www.siag.fr.

Contact : Laurence GILLES - 05 49 28 79 89
l.gilles@cci79.com

Agenda des décideurs /en région

18 FÉVRIER SALON INVERSÉ DES ACHATS GÉNÉRAUX

Après le SIST, la Chambre d'industrie et de commerce des Deux-Sèvres organise le 18 février le 1^{er} salon inversé des achats généraux (SIAG) au parc des expositions de Niort-



Noron. Pendant le salon, des rendez-vous programmés sont organisés entre les acheteurs des grands donneurs d'ordre de Poitou-charentes et les fournisseurs.

Renseignements à la CCI

des Deux-Sèvres : Laurence Gilles au 05 49 28 79 89 ou l.gilles@cci79.com

► Economie. Salon inversé des achats généraux le 18 février à Niort

La CCI des Deux-Sèvres organise, en partenariat avec les CCI du Poitou-Charentes, une nouvelle édition du Salon inversé, le 18 février à Niort-Noron. Pas moins de 25 donneurs d'ordre « publics et privés » inviteront les fournisseurs picto-charentais à se partager un milliard d'euros d'achats lors du Salon inversé des achats généraux qui sera organisé en février au parc des expositions de Niort-Noron. Pour cette édition 2009 consacrée aux achats généraux et hors production, les donneurs d'ordre picto-charentais et leurs 72 acheteurs attendent de rencontrer les fournisseurs capables de répondre à leurs attentes dans de nombreux domaines : énergie, environnement, immobilier, bâtiment, aménagement, mobilier, informatique,

téléphonie, courrier et documents, gestion de flotte de véhicules...

Depuis le 5 janvier dernier, les fournisseurs de l'Ouest Atlantique, sont invités à s'inscrire uniquement en ligne sur le site du Salon inversé www.silag.fr. Près de 10 000 cartons d'invitation viennent de leur être adressés pour les inciter à s'inscrire. Le salon va s'organiser en rendez-vous individuels préprogrammés et préqualifiés de 20 minutes, ateliers thématiques et échanges informels sur les différents espaces peaufinés à cet effet par les organisateurs, offrant aux entreprises locales une occasion de doper leurs carnets de commandes.

Inscriptions uniquement en ligne sur www.silag.fr. Clôture des inscriptions le 9 février.

Le 18 février 2009

Parc des Expos de Niort-Noron (79)

Participez au Salon Inversé des Achats Généraux !

La CCI des Deux-Sèvres invente le Salon Inversé des Achats Généraux. Gérard Lefèvre, Directeur Général nous en dit plus sur ce nouveau salon.

Pouvez-vous nous expliquer quels sont vos objectifs et les nouveautés pour ce 1^{er} Salon Inversé des Achats Généraux ?

Gérard Lefèvre : « Outre les types d'achats recherchés, la grande nouveauté de ce salon est qu'il s'adresse également aux grands donneurs d'ordre publics de la Région Poitou-Charentes. Les collectivités territoriales mais aussi les mutuelles d'assurance, le réseau bancaire sont des donneurs d'ordre importants qui concourent au dynamisme de nos économies locales. Certaines de nos entreprises et notamment les plus petites connaissent parfois des difficultés pour approcher ces donneurs d'ordre qui sont régis le plus souvent par le code des marchés publics. Nous, chambres consulaires, nous avons un gros travail à réaliser dans ce sens, pour faciliter ces mises en relations. Le SIAG a cet objectif. »

Quels vont être concrètement les types d'achats recherchés par les donneurs d'ordre privés et publics lors de ce SIAG ?

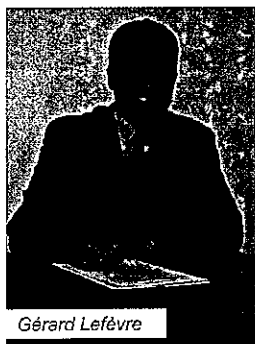
Gérard Lefèvre : « L'édition 2009 du Salon Inversé permettra aux donneurs d'ordre publics et privés de rencontrer, en effet, des professionnels dans les activités suivantes : énergie et environnement, immobilier et bâtiment, agencement et mobilier, informatique et progiciel, téléphonie et audiovisuel, courrier et document, services et multiser-vices, gestion de flottes et véhicules, voyages d'affaires et séminaires. »

Comment ça marche un salon inversé ?

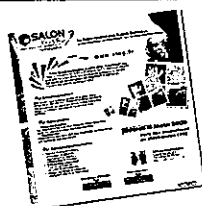
Gérard Lefèvre : « Pour une plus grande efficacité lors de cette convention d'affaires, ce sont les donneurs d'ordre qui reçoivent leurs

fournisseurs et prestataires de services potentiels lors de rendez-vous préprogrammés et qualifiés d'une durée de 20 minutes. Tout ceci se

déroule dans un climat très convivial, c'est vraiment une journée à ne pas manquer pour les entreprises de nos territoires. »



Gérard Lefèvre



Plus de 20 donneurs d'ordre prêts à vous rencontrer

Connectez-vous sur www.silag.fr pour connaître leurs besoins et vous inscrire...

> ECE-ZODIAC

Equipements pour la navigation aérienne

> ENSOA

Ecole Nationale des Sous-Officiers d'Active

> INTER MUTUELLES ASSISTANCE

Assistance

> WELDOM DOMPRO - SAS TERRASSIER

Commerce de gros / bricolage

> HEULIEZ

Production de véhicules, sous-ensembles et modules de carrosserie

> SDIS79

Service Départemental d'Incendie et de Secours

> CREDIT MUTUEL OCEAN

Banque - Assurances

> SCACHAP (Société Centrale d'Approvisionnement Charentes-Poitou)

Centrale d'Achats des Leclercs Centre Atlantique

> Cté d'AGGLOMERATION DE NIORT (CAN)

Collectivité territoriale

> GROUPAMA Centre-Atlantique

Assurances - Banque

> ITMLI BASE DE GOURNAY

Transport - Logistique - Entrepôt pour les Magasins Intermarché

> VILLE DE NIORT

Collectivité territoriale

> GRAND PORT MARITIME DE LA ROCHELLE

Infrastructure maritime

> CONSEIL GENERAL DES DEUX-SEVRES

Collectivité territoriale

> PREVOST INDUSTRIES

Produits de second œuvre du bâtiment

> SYNDICAT MIXTE A LA CARTE DU HAUT VAL DE SEVRE ET SUD GATINE

Collectivité territoriale

> EXPENSE REDUCTION ANALYSTS

Société de service "optimisation des coûts en entreprises"

> VILQUIN

Constructions métalliques

> CARCED PROMOCASH

Commerce de gros alimentaire pour les CHR

> ATELIERS DE LA CHAINETTE

Fabrication d'équipements de lavage et de manutention

> POUJOLAT

Fabrication de conduits de fumées et sorties de toit

> COOPERATIVE LAITIERE DE LA SEVRE

Coopérative de transformation laitière

> CCI DES DEUX-SEVRES

Appui aux entreprises/formation

Contact CCI 79 : Laurence Gilles
Tél. : 05 49 28 79 89 - l.gilles@cci79.c



Vie des **Entreprises**

InfoEco Du 24 décembre 2008 au 7 janvier 2009

W 52

p. 9

Agenda des décideurs /en région

18 FÉVRIER SALON INVERSÉ DES ACHATS GÉNÉRAUX



Après le SÏST, la Chambre d'industrie et de commerce des Deux-Sèvres organise le 18 février le 1^{er} salon inversé des achats généraux (SIAG) au parc des expositions de Niort-Noron. Pendant le salon, des rendez-vous

programmés sont organisés entre les acheteurs des grands donneurs d'ordre de Poitou-charentes et les fournisseurs. Renseignements à la CCI des Deux-Sèvres : Laurence Gilles au 05 49 28 79 89 ou l.gilles@cci79.com

► Economie. Salon inversé des achats généraux le 18 février à Niort

La CCI des Deux-Sèvres organise, en partenariat avec les CCI du Poitou-Charentes, une nouvelle édition du Salon Inversé, le 18 février à Niort-Noron. Pas moins de 25 donneurs d'ordre « publics et privés » inviteront les fournisseurs picto-charentais à se partager un milliard d'euros d'achats lors du Salon Inversé des achats généraux qui sera organisé en février au parc des expositions de Niort-Noron. Pour cette édition 2009 consacrée aux achats généraux et hors production, les donneurs d'ordre picto-charentais et leurs 72 acheteurs attendent de rencontrer les fournisseurs capables de répondre à leurs attentes dans de nombreux domaines : énergie, environnement, immobilier, bâtiment, aménagement, mobilier, informatique,

téléphonie, courrier et documents, gestion de flotte de véhicules. Depuis le 5 janvier dernier, les fournisseurs de l'Ouest Atlantique sont invités à s'inscrire uniquement en ligne sur le site du Salon Inversé www.silag.fr. Près de 10 000 cartons d'invitation viennent de leur être adressés pour les inciter à s'inscrire. Le salon va s'organiser en rendez-vous individuels préprogrammés et préqualifiés de 20 minutes, ateliers thématiques et échanges informels sur les différents espaces peaufinés à cet effet par les organisateurs, offrant aux entreprises locales une occasion de doper leurs carnets de commandes.

Inscriptions uniquement en ligne sur www.silag.fr. Clôture des inscriptions le 9 février.

salon

Acheteurs attendent fournisseurs

A l'occasion du Salon inversé des achats généraux 2009 organisé par la Chambre de commerce et d'industrie des Deux-Sèvres, le 18 février au parc des expositions de Niort-Noron, vingt-cinq donneurs d'ordres publics et privés invitent les fournisseurs picto-charentais à se partager un milliard d'euros d'achats.

Les 72 acheteurs de ces donneurs d'ordres souhaitent à cette occasion rencontrer des fournisseurs à même de répondre à leurs attentes dans de nombreux domaines : énergie, immobilier, bâtiment, aménagement, immobilier, informatique, téléphonie, environnement, courrier, gestion de flotte de véhicule... Les fournisseurs intéressés sont invités à s'inscrire uniquement en ligne sur le site de ce salon www.silag.fr.

Clôture des inscriptions le 9 février.

Salon inversé des achats généraux, le 18 février de 8 h à 19 h, au parc des expositions de Niort-Noron.

Le SIAG, une journée pour renforcer son carnet de commandes auprès de 25 grands donneurs d'ordre le 18 février à Niort



lundi, 19 janvier 2009 / lpe



La **CCI des Deux-Sèvres** organise le 18 février le SIAG (Salon Inversé des achats généraux) au parc des expositions de Noron. Au cours de cette journée (8h00 à 18h30), et pour un coût de 100,00 € HT (repas compris), **des fournisseurs inscrits pourront rencontrer parmi 25 donneurs d'ordre potentiels, ceux qui ont exprimé une demande dans leur domaine d'activités.**

Le principe est simple : lors de l'inscription sur www.slag.fr des entreprises choisissent parmi **9 secteurs d'activités** des compétences qui sont les leurs (Energie et Environnement, Immobilier et Bâtiment, Agencement et Mobillier, Informatique et Progiciel, Téléphonie et Audiovisuel, Courrier et Document, Services et Multiservices, Gestion de Flottes et Véhicules, Voyages d'affaires et Séminaires.)

Ensuite, le site affiche les clients potentiels demandeurs de telles prestations. Les **rendez-vous de 20mn** sont ainsi programmés tout au long de cette journée du 18 février.

Donneurs d'ordre présents :

- ▶ ATELIERS DE LA CHAINETTE à Parthenay
- ▶ CARCED PROMOCASH à Niort
- ▶ CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DES DEUX-SEVRES
- ▶ CIMENTS CALCIA à Airvault
- ▶ COMMUNAUTE D'AGGLOMERATION DE NIORT
- ▶ CONSEIL GENERAL DES DEUX-SEVRES
- ▶ COOPERATIF LAITIER DE LA SEVRE (C.L.S.) à Celles sur Belle
- ▶ CREDIT MUTUEL OCEAN à la Roche sur Yon
- ▶ ECE-ZODIAC à Niort
- ▶ ECOLE NATIONALE DES SOUS-OFFICIERS D'ACTIVE (ENSOA) à Saint Maixent l'Ecole
- ▶ EXPENSE REDUCTION ANALYSTS-FRANCE /BC CONSULT, Les Nouillers (17)
- ▶ GRAND PORT MARITIME DE LA ROCHELLE
- ▶ GROUPAMA CENTRE ATLANTIQUE à Niort
- ▶ HEULIEZ SA à Cerizay
- ▶ INTER MUTUELLES ASSISTANCE à Niort
- ▶ ITM LI - BASE DE GOURNAY -
- ▶ POUJOLAT à Saint Symphorien
- ▶ PREVOST INDUSTRIES à La Crèche
- ▶ SCACHAP à Ruffec
- ▶ SERVICE DEPARTEMENTAL D'INCENDIE ET DE SECOURS (SDIS79)
- ▶ SOPAC à Parthenay
- ▶ SYNDICAT MIXTE A LA CARTE DU HAUT VAL DE SEVRE ET SUD GATINE
- ▶ VILLE DE NIORT
- ▶ VILQUIN à Jarnac
- ▶ WELDOM DOMPRO - SAS TERRASSIER à Sauzé Vaussais

Inscriptions et informations : www.slag.fr

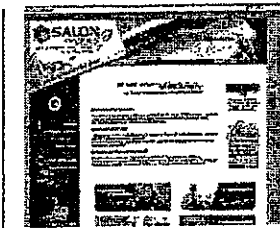
En parallèle, des ateliers pratiques seront aussi proposés, ils porteront sur des thèmes variés : "Répondre aux appels d'offres publics en 3 clics", "Déléguer l'optimisation de ses achats non stratégiques, comment et quels gains en attendre ?", "Gagnez les marchés de la commande publique", "De la prévention des risques à l'analyse d'un sinistre : Comment intégrer productivement les sapeurs pompiers à l'entreprise ?".

INFO Eco POITOU - CHARENTES

29/01/2009

u S

p. 5



SIAG : DES MARCHÉS À DÉCROCHER !

Près de 25 donneurs d'ordre publics et privés invitent les fournisseurs picto-charentais le 18 février prochain pour le 1^{er} Salon inversé des achats généraux à Niort. Les fournisseurs sont invités à s'inscrire avant le 9 février, uniquement par le site Internet www.siag.fr.

INFO Eco POITOU - CHARENTES

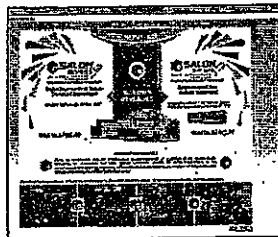
29/01/2009

u S

p. 7

Agenda des décideurs /en région

18 FÉVRIER SALON INVERSÉ DES ACHATS GÉNÉRAUX



Après le SIST, la Chambre d'industrie et de commerce des Deux-Sèvres organise le 18 février le 1^{er} salon inversé des achats généraux (SIAG) au parc des expositions de Niort-Noron. Pendant le salon, des rendez-vous

programmés sont organisés entre les acheteurs des grands donneurs d'ordre de Poitou-charentes et les fournisseurs. Renseignements à la CCI des Deux-Sèvres : Laurence Gilles au 05 49 28 79 89 ou Lgilles@cci79.com

Salon des achats

Le 1^{er} Salon Inverse des Achats Généraux (SIAG) est organisé mercredi 18 février 2009 à Niort.

Il s'adresse à toutes les entreprises et organismes dont le poste

« achats généraux » est conséquent : énergie, bâtiment, agencement, mobilier, informatique,

téléphonie, audiovisuel, courrier, services, gestion de flottes, voyages, d'affaires...

Ce salon permet de connaître les projets de marchés, de valoriser les savoir-faire,

les produits et d'initier en amont des périodes d'appels d'offres,

des contacts, afin de développer de nouveaux courants d'affaires. Pour

plus d'efficacité, ce sont les entreprises qui reçoivent les fournisseurs et prestataires de services.

Les rencontres ont lieu lors de rendez-vous individuels de 20 minutes.

programmes à l'avance.

www.siag.fr



Poitou-Charentes

AGENDA

NOUVEL OUEST

Février 2009

n° 154

p. 13

Niort (79) Salon inversé des achats généraux

Co-organisé par la CCI des Deux-Sèvres et la CCI du Poitou-Charentes, il aura lieu le 18 février au Parc des Expositions de Niort-Noron. 25 représentants du secteur public et du secteur privé ainsi que leurs 72 acheteurs donnent rendez-vous aux fournisseurs du grand Ouest capables de répondre à leurs attentes en matière d'énergie, d'environnement, d'immobilier, de bâtiment ou encore d'aménagement. Inscriptions sur le site Internet du salon : www.siaq.fr

09 20 10 21 2008

19560

→ 2

L'appel de la CCI aux sous-traitants

25 donneurs d'ordre vont recevoir des fournisseurs capables de répondre à leurs attentes le 18 février au parc des expos de Niort lors du Salon Inversé des achats généraux. « Ce salon permet aux entreprises locales de trouver de nouveaux marchés en rencontrant les donneurs d'ordre de la région. Au total, nous offrons la possibilité aux fournisseurs de se partager un milliard d'euros », explique le directeur général de la CCI. A quelques heures de la clôture des inscriptions, il reste « trop de places disponibles ». Contacter www.slag.fr pour s'inscrire jusqu'à ce soir !



Photo CC

économie

Salon inversé des achats généraux : quelques heures pour s'inscrire !

Le Salon inversé des achats généraux, organisé par la chambre de commerce et d'industrie, se tiendra le 18 février au parc des expositions de Niort-Noron : 25 donneurs publics et privés et leurs 72 acheteurs attendent de rencontrer des fournisseurs capables de répondre à leurs attentes. La CCI rappelle qu'il ne reste plus que quelques heures pour s'inscrire et certains donneurs d'ordre cherchent toujours des fournisseurs dans les secteurs suivants : collecte et traitement des déchets ; consommable de nettoyage et de bureautique, architectes, bureau d'études, gestionnaire de déménagement...

Inscription directement en ligne sur www.slag.fr jusqu'à ce soir !

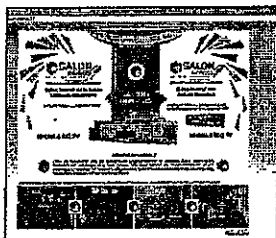
12/02/2009

n°7

p.7

Agenda des décideurs /en région

18 FÉVRIER SALON INVERSÉ DES ACHATS GÉNÉRAUX



Après le SIST, la Chambre d'industrie et de commerce des Deux-Sèvres organise le 18 février le 1^{er} salon inversé des achats généraux (SIAG) au parc des expositions de Niort-Noron. Pendant le salon, des rendez-vous

programmés sont organisés entre les acheteurs des grands donneurs d'ordre de Poitou-charentes et les fournisseurs. Renseignements à la CCI des Deux-Sèvres : Laurence Gilles au 05 49 28 79 89 ou l.gilles@cci79.com

imprimer

17.02.2009 © Charente Libre
Droits de reproduction et de diffusion réservés
Usage strictement personnel

Entreprendre

SALON DES ACHATS GÉNÉRAUX: ENTRE DONNEURS D'ORDRES ET FOURNISSEURS

17.02.2009

Demain, se déroule à Niort le Salon Inversé des Achats Généraux. Salon Inversé? Le principe est simple: des rendez-vous préprogrammés et qualifiés d'une durée de 20 minutes sont organisés entre les acheteurs des plus grands donneurs d'ordres du Poitou-Charentes et les fournisseurs capables de répondre à leurs attentes. Cela concerne, du côté des donneurs d'ordre, les établissements publics (communes, CCI, communautés d'agglomérations, conseils généraux, port autonome de La Rochelle...) et privés du Poitou-Charentes (Heuliez, Poujoulat, Scachap, Ciments Calcia, Crédit Mutuel Océan, Intermarché, Vilquin...) ayant un volume d'achats généraux «significatif».

Pour les fournisseurs, sont concernées toutes les entreprises répondant aux cahiers des charges définis par les entreprises exposantes. Pour les domaines d'achats, la palette est très large: énergie et environnement, immobilier et bâtiment, agencement et mobilier, informatique et progiciel, téléphonie et audiovisuel, courrier et document, services et multiservices, gestion de flottes et véhicules, voyages d'affaires et séminaires.

Quatre ateliers sont par ailleurs organisés. «Répondre aux appels d'offres publics en trois clics»; «Déléguer l'optimisation de ses achats non stratégiques, comment et quels gains en attendre?»; «Gagnez les marchés de la commande publique»; «De la prévention des risques à l'analyse d'un sinistre: comment intégrer productivement les sapeurs-pompiers à l'entreprise?».

Salon Inversé des Achats Généraux, Centre de Rencontres - Parc des expositions de Niort-Noron, mercredi 18 février, de 8h à 18h30.

impression

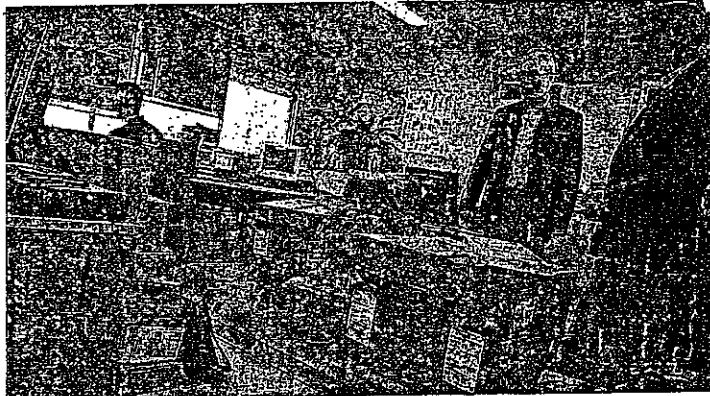
17.02.2009 © Charente Libre
Droits de reproduction et de diffusion réservés
Usage strictement personnel

N° 19,553
p2

Un premier salon pour parler achats généraux

Niort. La CCI joue aujourd'hui les entremetteurs auprès de 25 donneurs d'ordre et 220 fournisseurs. Parmi les premiers, Poujoulat a calé 46 rendez-vous.

Cheminées Poujoulat à Granzay-Grippe dépense plus d'un million d'euros par an en achats généraux. Rapportée aux 120 M€ de chiffre d'affaires du groupe - premier fabricant européen de conduits de cheminée métalliques, 1.000 employés - la somme n'est pas si anecdotique que ça. Philippe Bullier, directeur d'exploitation, remet en perspective : « On se concentre souvent sur les achats de matières premières, notamment inox et galva, avec des fournisseurs bien identifiés. On s'intéresse moins à tout ce qui relève des achats généraux, fourniture de matériels, prestations de service pour l'informatique, la sécurité, le nettoyage, l'entretien des bâtiments, des espaces verts, des chaudières. Être présent au Salon inversé des achats généraux, c'est vouloir optimiser les coûts et l'efficacité de nos achats, pour finalement améliorer la prestation à prix équivalent ».



Philippe Bullier, directeur d'exploitation, et Roger Paquereau, responsable des services généraux (debout, de droite à gauche), dans le service informatique de Poujoulat à Granzay-Grippe. (Photo NR, Eric Pollet)

Aujourd'hui sous le Dôme de Noron, Roger Paquereau, responsable des services généraux,

chargé des achats et de leur mise en œuvre, et Laurent Grollier, directeur informatique, ont arrêté chacun 23 rendez-vous de 20 minutes avec autant de fournisseurs (Poujoulat en compte une cinquantaine). « C'est aussi l'occasion, ajoute Roger Paquereau,

d'étoffer notre panel de fournisseurs en recevant des Tourangeaux ou des Charentais-Maritimes ».

Accéder aux marchés publics
Dès le premier euro, une collectivité est tenue de passer un

marché. Mals combien de PMI/PME renoncent à soumissionner ou n'imaginent pas pouvoir le faire. D'où des marchés publics déclarés infructueux et des sous-traitants qui ignorent qu'ils ont laissé passer l'opportunité d'enrichir leur carnet de commandes. Premier adjoint au maire de Niort, Pascal Duforestel déplore et invite à la fois : « Les marchés publics génèrent des volumes énormes. En ces temps de crise, les entreprises doivent saisir la chance d'une relance d'activités ».

Responsable de production à la Carrosserie industrielle niortaise (43 salariés), Laurent Fredon apporte le point de vue du fournisseur. « On monte des bras et des grues pour des collectivités et des entreprises. Se confronter à nos donneurs d'ordre est toujours enrichissant et bénéfique ».

Daniël Dartigues
nr.niort@ccci.fr

L'avis de l'expert

Un salon qui tombe à pic



Gérard Lefèvre, directeur général de la Chambre de commerce et d'industrie des Deux-Sèvres, l'organisateur.

« Notre expérience d'organisateur de salons précédents, consacrés à la sous-traitance industrielle, nous démontre que le type de rendez-vous forcement les entreprises les moins qualifiées gagnent ainsi un terrain tout ».

« On ne va pas en nous adressant au tertiaire qui correspond aux besoins actuels du libéral et en axant sur les achats généraux. Avec les sous-traitants, que les sociétés ne vont pas suffisamment sur les marchés publics, en raison, principalement, d'un manque d'habitude à répondre. Lors de nos achats généraux, on était encore loin de la crise. Sans vouloir dire que le hasard fait bien les choses, ce rendez-vous va peut-être ».

compenser des pertes de marchés, notamment sur les marchés publics. On prévoit un potentiel d'achats d'un milliard d'euros négociables, ce qui n'est pas rien en ces temps de restrictions des volumes d'affaires. La CCI est bien dans son rôle d'intermédiaire entre les entreprises et les collectivités. Nous envisageons de revenir à la question des achats généraux en 2011, après celle de la sous-traitance industrielle en 2010 ».

pratique

Premier Salon inversé des achats généraux aujourd'hui de 9 h 30 à 10 h 30 sous le Dôme du parc des expositions de Niort à Niort. 25 donneurs d'ordre, 220 fournisseurs pour 1050 rendez-vous programmés. Quatre ateliers d'une heure aborderont successivement les thèmes de la réponse aux appels d'offres publics, de la conduite des achats, de l'accès aux marchés publics, de l'intégration des fournisseurs à l'entreprise.

Des marchés en trois clics

Ce sont 80 % des entreprises d'Europe du nord qui utilisent le Net pour répondre aux appels d'offre lancés par les donneurs d'ordre dans le cadre des marchés publics. La France se contente, aujourd'hui, d'un très modeste 3 %. Dans le cadre de la journée initiée, ce mercredi, par la CCI, Alain Denis, directeur du service des annonces légales au sein de notre filiale NR Communication, animera une conférence sur ce thème. « Il s'agit

de montrer aux entreprises comment, très simplement, on peut accéder aux appels d'offre, comment on peut télécharger l'information, y répondre, tout cela à partir d'une plateforme parfaitement identifiée et labellisée », explique Alain Denis. Dans le cadre de cet apprentissage de la dématérialisation - c'est ainsi qu'on la nomme - des marchés publics, l'intervenant tourangeau ne manquera pas de souligner qu'y recourir est source d'économies. Moins

de dossiers reprographiés, moins de frais d'affranchissement sont autant de paramètres à prendre en compte. « C'est plus simple, plus rassurant et plus économique », résume Alain Denis qui fera face à quelque soixante-dix chefs d'entreprise intéressés par cette démarche novatrice pour laquelle une petite formation s'impose. Atelier « Répondre aux appels d'offres publics en trois clics » sous le Dôme de Noron, de 9 h 30 à 10 h 30.

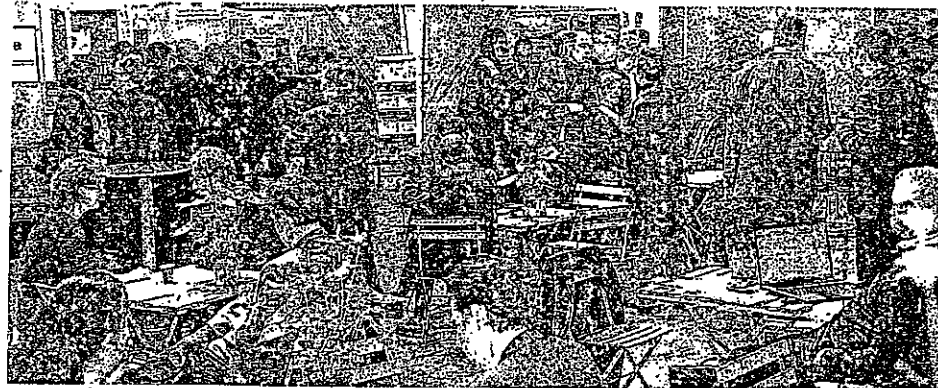
Un speed dating entre entreprises et fournisseurs

Premier salon inversé des achats généraux, hier à Niort. Au rendez-vous, 25 établissements privés et publics de la région et 220 fournisseurs susceptibles de répondre à leurs attentes.

Courrier, informatique, gestion de véhicules ou nettoyage des locaux : pas toujours évident de trouver des fournisseurs dans certains domaines. En organisant le premier salon inversé des achats généraux (SIAG), la chambre de commerce et d'industrie (CCI) des Deux-Sèvres se propose de mettre en rapport donneurs d'ordre et fournisseurs du grand-ouest. Objectif : nouer des contacts en une vingtaine de minutes. Hier, 1 050 rendez-vous ont été programmés tout au long de la journée.

Faire jouer la concurrence

« C'est l'opportunité d'avoir des ouvertures dans des domaines où l'on recherche constamment des prestataires, comme le recyclage, la sécurité ou la restauration », expose Jean-Paul Blanchard, responsable technique d'Intermarché logistique internationale, sur la base de Gournay. C'est également un bon moyen de faire jouer la concurrence. « Le salon permet d'élargir nos listings de prestataires, d'avoir d'autres idées et



Niort, parc des expositions, hier. Préparé par la CCI, le salon inversé des achats généraux pourrait revenir en 2011. L'année prochaine, une édition consacrée à la sous-traitance industrielle doit être organisée à Noreau. Photo CO - Philippe BONNARME.

d'autres propositions. » Gregory Batailler, gérant d'une agence de communication événementielle, est venu prospecter depuis Poitiers. « Au cours de l'entretien, on tente de déterminer quels sont les besoins de l'entreprise auxquels on pourrait répondre. C'est un premier contact, qui doit se travailler ensuite de façon commerciale », souligne-t-il.

Les marchés publics aussi

Le salon est également pour la CCI

l'opportunité de mettre l'accent sur les marchés publics. « C'est une potentialité de marché pour les entreprises », rappelle Gérard Lefèvre, directeur général de la chambre consulaire. La CCI envisage d'ailleurs un accompagnement des petites entreprises, qui ne connaissent pas forcément les règles pour répondre aux appels d'offres publics.

Hier au parc des expositions, à côté de Poujoulat ou d'Heuliez, le Conseil

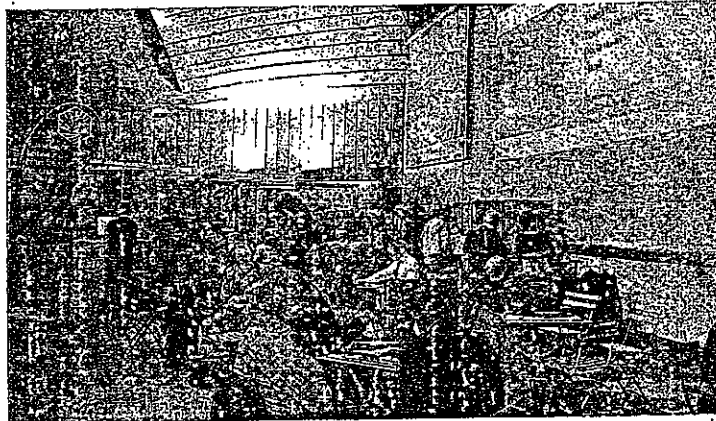
général, le SDIS ou l'École militaire de Saint-Maixent avait pris leurs quartiers. « Beaucoup ne savent pas à quelle porte frapper pour rencontrer l'armée. Cette initiative est un moyen de rencontrer et d'élargir nos fournisseurs », pointe l'adjutant Philippe Peignault.

Achats et marchés publics au cœur des échanges

Le premier Salon inversé des achats généraux à Niort a fait la part belle au tertiaire et à l'accès à la commande publique.

Les achats généraux, c'est aussi du développement, même si les volumes y sont plus faibles que dans la production industrielle. Tout comme le commerce et les services s'inscrivent dans les missions d'une CCI. Président de la chambre deux-sévrienne, Philippe Dutruc a volontiers légitimé le choix des achats généraux pour l'édition 2009 du Salon inversé - les donneurs d'ordre reçoivent les fournisseurs - : « C'est aussi l'opportunité d'aborder le tertiaire et d'intégrer les marchés publics », a ajouté son directeur général, Gérard Lefèvre.

Mercredi à Niort, le Dôme de Noron, traditionnellement dédié à la manifestation, a fait dans l'innovation. À l'image de la présence inaugurale de l'ENSOA, explicitée par le major Guiton : « Du fait du développement de l'externalisation, l'École doit faire travailler de plus en plus de monde. Le bureau des achats pilote, outre les acquisitions ponctuelles, plus de 100 marchés publics ». Parmi les 46 rendez-vous programmés, My Barré, venue de l'Isle-d'Espagnac (Charente), a proposé ses services en matière d'hygiène et de nettoyage. Autre nouveau, le Service départemental d'incendie et de secours a déplacé cinq personnes. « On est acheteur public, ne serait-ce que pour les consommables, soit 15 % des 22 M€ de notre budget de fonctionnement », a mesuré le colo-



Sous le Dôme de Noron, 25 donneurs d'ordre (18 nouveaux) représentés par 72 acheteurs ont rencontré 220 fournisseurs.

(Photo NR, Eric Polet)

nel Trépos, directeur du SDIS. « Un service, a précisé Mme Mathis, qui fait appel à 300 fournisseurs, notamment pour son parc roulant et ses bâ-

tinents ». Mme Cestor en a profité pour faire la promotion des pompiers volontaires auprès des entreprises rassemblées.

Basé à Sainte-Eanne, le Syndicat mixte à la carte du Haut Val de Sèvre et Sud Gâtine est à la recherche d'un pro-logiciel pour optimiser la gestion de son parc de 30 poids lourds. Surprise exprimée, hier dès l'ouverture par son directeur, Noël Morichon : « On croyait notre demande trop ciblée. Pourtant, notre premier contact, la société Strada, de Bressuire, nous a appris que celle-ci diffusait nationalement un produit très proche de ce que nous souhaitons : nous sommes convenus d'une démonstration sur site ».

Daniel Dartigues
nr.niort@cco.fr

L'avis de l'expert



Jérôme Desjardins, adjoint au chef du service logistique (plus de 200 marchés) du Département.

« Les petites entreprises ne doivent pas s'effrayer de l'épaisseur réelle du dossier fourni, mais se focaliser sur la simplification des pièces à

produire au moment de répondre à un marché public. Ces patrons doivent apprendre à s'engager dans la démarche, fût-elle vaine la première fois : En appel d'offres, la pièce manquante peut être rédhibitoire. Autant acquérir l'entraînement. Conscient de cette difficulté, le conseil général s'apprete à réaliser un support allégé - un simple recto-verso pour les candidats aux marchés inférieurs à 20.000 € ».

Le SIAG 2009 a tenu toutes ses promesses !

25 donneurs d'ordre "publics et privés" ont invité les fournisseurs picto-charentais à se partager 1 milliard d'euros d'achats lors du Salon Inversé des Achats Généraux qui s'est tenu le 18 février dernier au Parc des Expositions de Niort-Noron.

Fort du succès des éditions précédentes, la CCI des Deux-Sèvres en partenariat avec les CCI du Poitou-Charentes a organisé une nouvelle édition du "Salon Inversé".

Pour cette édition 2009 consacrée aux achats généraux et hors-production, 25 donneurs d'ordre picto-charentais "publics et privés" et leurs 72 acheteurs ont rencontré plus de 220 fournisseurs capables de répondre à leurs attentes dans de nombreux domaines : énergie, environnement, immobilier, bâtiment, aménagement, mobilier, informatique, téléphonie, courrier et documents, gestion de flotte de véhicules.... Le bilan de cette journée marathon où plus de 1 050 rendez-vous préqualifiés et pré-programmés de 20 minutes ont été réalisés, est une nouvelle fois très positif que ce soit pour les donneurs d'ordre ou pour les fournisseurs. Gérard Lefèvre, directeur général de la CCI 79 ne cachait pas sa satisfaction: *"Nous sommes vraiment très heureux du succès rencontré une nouvelle fois par cette manifestation. En ouvrant cette opération aux donneurs d'ordre publics, nous avons permis à bon nombre d'entreprises deux-séviennes de découvrir le processus de la commande publique et de torde le cou à certaines idées reçues. Nous devons poursuivre dans ce sens car les résultats obtenus et les mises en relation réussies dépassent nos espérances"*.

"Convivial, efficace, utile" ces mots étaient sur toutes les bouches pour vanter les mérites du Salon Inversé des Achats Généraux 2009. Difficile dans ces conditions de ne pas se projeter. Toute l'équipe du Salon Inversé imagine déjà l'édition 2010 qui pourrait s'intéresser une nouvelle fois à la sous-traitance industrielle. ■

Contact : Laurence Gilles
Tél. 05 49 28 79 89
www.silag.fr
l.gilles@cci79.com

Pour la croissance et l'emploi,
**la Région Poitou-Charentes
vous soutient.**



Créer votre entreprise



Exporter



Innover



Garantir un prêt



Former vos salariés



Reprendre
une entreprise



Développer
votre entreprise

Toutes les infos sur :

www.poitou-charentes.fr
/ rubrique "Guide des Aides"

www.portail.poitou-charentes.fr
www.acces.poitou-charentes.fr



**REGION
Poitou
Charentes**
la démocratie participative



DÉLAIS DE PAIEMENT

Syntec Informatique dénonce des dérives

Syntec Informatique alerte ses adhérents et les pouvoirs publics sur l'émergence de pratiques visant à contourner la LME. Et réclame une stricte application des textes.

Deux pratiques malsaines, constatées chez une douzaine de grands comptes français, sont précisément à l'origine du mécontentement de Syntec Informatique. La première consiste à détourner l'application de la Loi de modernisation de l'économie (LME) en exigeant des rabais supplémentaires en compensation de la réduction des délais de paiement, ou en demandant une facturation par trimestre et non plus chaque mois. « Nous attendons une application stricte de la réglementation entrée en vigueur le 1^{er} janvier 2009 sur les délais de paiement et les pénalités de retard », insiste Jean Mounet, président de la chambre professionnelle, rappelant qu'une obligation légale n'a pas à donner lieu à compensation.

La seconde pratique, révélée par une enquête menée auprès des entreprises du secteur des logiciels et services, consiste à négocier une réduction rétroactive des prix et des tarifs pour des prestations déjà effectuées ou en cours d'exécution. Là encore, Syntec Informatique rappelle que l'article L442-6 du Code de commerce sanctionne ce type d'agissements. Et prévient qu'il « observera avec attention la mise en œuvre de ces dispositions et veillera à protéger les entreprises du secteur de ces dérives ».

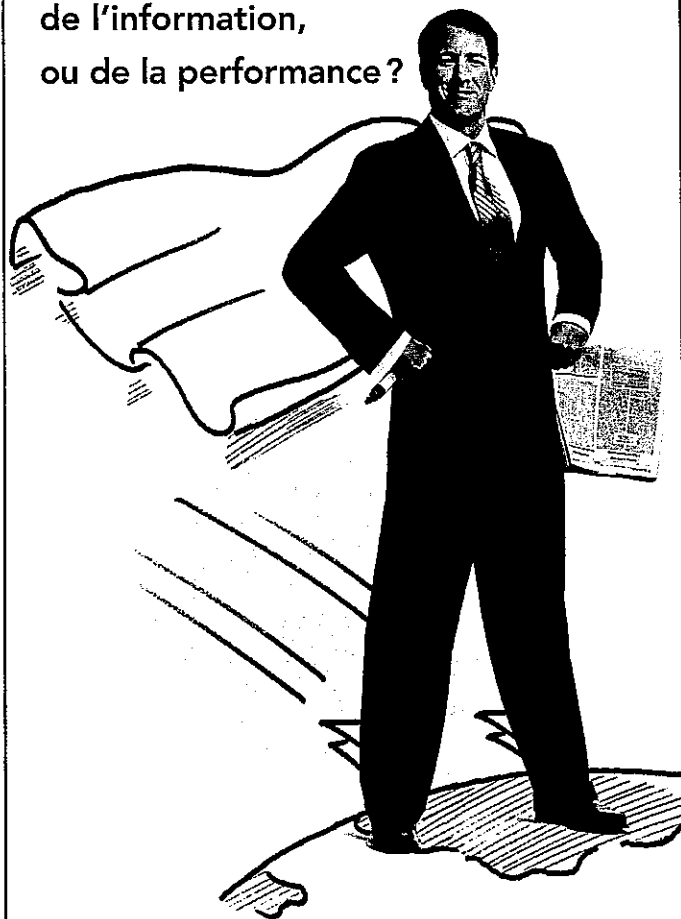
CCI DES DEUX-SÈVRES

Du speed-dating fournisseurs

Le temps d'un salon, en février dernier, la CCI des Deux-Sèvres a mobilisé à Niort 25 donneurs d'ordres de Poitou-Charentes et 227 fournisseurs locaux pour favoriser le sourcing local en matière de frais généraux. Le bilan : plus de 1 000 rendez-vous pour 72 acheteurs, en une seule journée. C'est à un rythme soutenu de 20 minutes par fournisseur que les donneurs d'ordres ont renforcé leur connaissance du marché de proximité. Étaient notamment représentés Zodiac, Ciments Calcia, Heuliez, Groupama et cinq donneurs d'ordres publics.

Quatrième Salon inversé des achats organisé par la CCI, il s'agissait du premier consacré aux achats généraux. Une thématique que l'on retrouvera désormais tous les deux ans. L'édition 2010 se déroulera sur le thème de la sous-traitance industrielle. D'ici là, la CCI continuera ses efforts de promotion des achats, entrepris à travers le réseau d'acheteurs animé par Jérôme Besseau, qui comprend 77 entreprises.

Pour lui, vous achetez
de l'information,
ou de la performance ?



Spécialiste des achats, faites bien plus que donner accès à l'information. Donnez à vos collaborateurs le pouvoir d'être plus performants, tout en économisant du temps et de l'argent.

Leader mondial des services d'information, EBSCO peut vous y aider. Nos interfaces s'intègrent à votre plate-forme d'e-procurement pour optimiser vos dépenses d'abonnements presse. Vous pouvez en plus compter sur un service client de proximité et bénéficier d'un catalogue unique de ressources de 79 000 éditeurs du monde entier.

Parce qu'EBSCO met tout en œuvre pour vous aider à faire circuler l'information... et susciter l'inspiration.



ebsco.fr



Contenu de qualité • Gestion des ressources • Accès • Intégration • Conseil